



ATAPIA

Investor Deck

ATAPIA

Apoyamos la salud mental en el entorno educativo
a través de la IA

Abril 2024

LA SALUD MENTAL EN ESPAÑA

1 de cada 4

Personas **sufrirán un trastorno mental** a lo largo de su vida.



En los jóvenes 58%

Dicen tener diagnosticado **ansiedad o depresión**.

5 meses de media

Listas de espera en la **Salud Pública** para niños y adolescentes



45€ - 70€/hora

Precio Terapia privada



Estigma de solicitar ayuda terapéutica

CÓMO AFECTA AL SECTOR EDUCATIVO



Falta de formación

Falta de formación en salud mental o acceso a herramientas adaptadas.



Alto coste

Alto coste de los métodos tradicionales.



Saturación orientadores

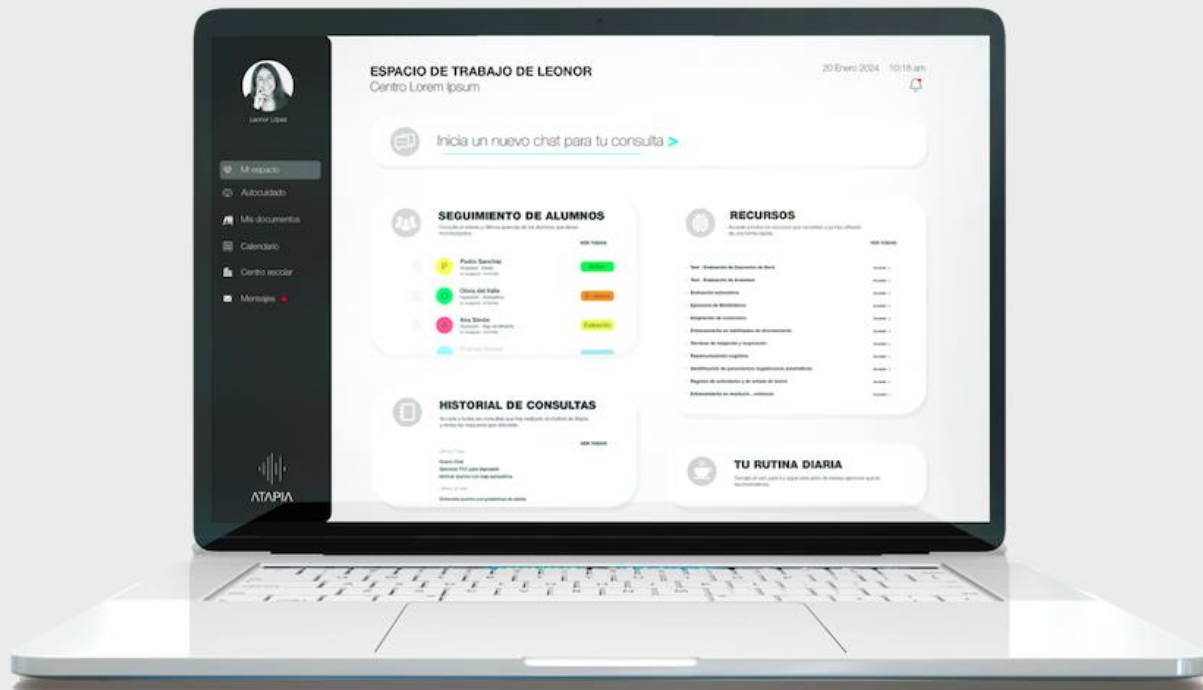
Saturación de los departamentos de orientación y sistema público.

¿Y si pudiéramos

crear una herramienta para que cualquier profesor o alumno estén apoyados en sus retos de salud mental??

ATAPIA

Tu asesor emocional virtual basado en IA y la TCC.



TU ASESOR EMOCIONAL VIRTUAL

A través de un modelo NLP de IA pre-entrenado y basado en la terapia cognitiva conductual (TCC) y la práctica clínica.



Asesoramiento inmediato

A través de un chatbot conversacional entrenado por IA



Accesible 24/7

Accesible desde cualquier dispositivo



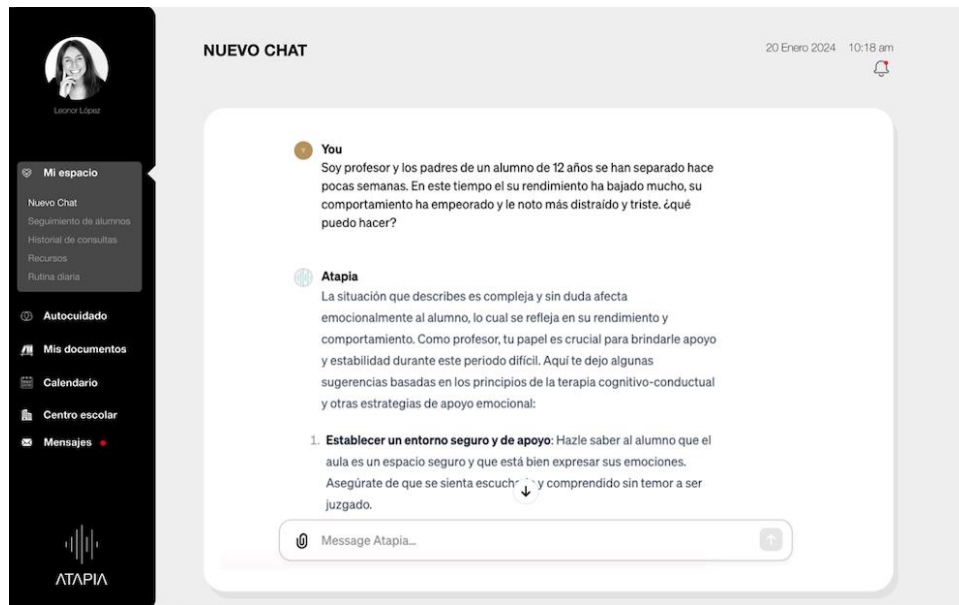
Más asequible

Un precio que todo el mundo se puede permitir.

2'5€ alumno/mes

LOS PROFESORES RECIBEN ASESORAMIENTO INMEDIATO

Con la ayuda de nuestra App web podrán hacer frente a los retos de salud mental a los que se enfrentan en el aula



The screenshot displays the ATAPIA app interface. On the left is a dark sidebar menu with a user profile for 'Luzmila López' at the top. The menu items include: 'Mi espacio' (with sub-items: Nuevo Chat, Seguimiento de alumnos, Historial de consultas, Recursos, Rutina diaria), 'Autocuidado', 'Mis documentos', 'Calendario', 'Centro escolar', and 'Mensajes'. The main area is titled 'NUEVO CHAT' and shows a chat conversation dated '20 Enero 2024 10:18 am'. The chat contains two messages: one from 'You' asking for help with a student's behavior, and one from 'Atapia' providing advice and a numbered list of steps.

NUEVO CHAT 20 Enero 2024 10:18 am

You
Soy profesor y los padres de un alumno de 12 años se han separado hace pocas semanas. En este tiempo el su rendimiento ha bajado mucho, su comportamiento ha empeorado y le noto más distraído y triste. ¿qué puedo hacer?

Atapia
La situación que describes es compleja y sin duda afecta emocionalmente al alumno, lo cual se refleja en su rendimiento y comportamiento. Como profesor, tu papel es crucial para brindarle apoyo y estabilidad durante este periodo difícil. Aquí te dejo algunas sugerencias basadas en los principios de la terapia cognitivo-conductual y otras estrategias de apoyo emocional:

- 1. Establecer un entorno seguro y de apoyo:** Hazle saber al alumno que el aula es un espacio seguro y que está bien expresar sus emociones. Asegúrate de que se sienta escuchado y comprendido sin temor a ser juzgado.

Message Atapia...

Diagnóstico



Primero se llevará a cabo una breve **evaluación automatizada** para conocer y valorar el alcance y origen de la consulta del docente.

Chatbot



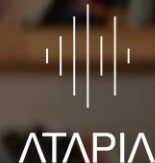
La conversación guiada a través de Atapia ayudará a los profesores a entender mejor el origen de las emociones y a **gestionar de forma más efectiva** los pensamientos negativos de sus alumnos.

Contenidos



En base a la evolución de la conversación Atapia **recomendará una serie de actividades y contenidos terapéuticos** relacionados con su consulta.

TAMAÑO DEL MERCADO



2,7 M

1,2 M

600 K

Alumnos en
colegios privados

Alumnos en
colegios concertados

Alumnos en
colegios objetivo

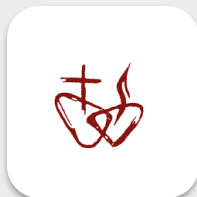
Mercado total
disponible
(TAM)

Mercado servible
disponible
(SAM)

Mercado obtenible
disponible
(SOM)

PIPELINE

Validación comercial



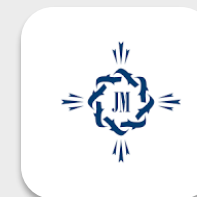
450.000 €/año

Propuesta de colaboración



2.043.000 €/año

En Prospección



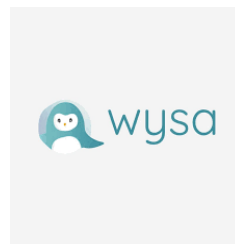
12.600.000 €/año

COMPETENCIA

B2B

mentium
Powered by OpenSalud

Nexu



psiconnea

OFFLINE

ONLINE

TERAPIA
TRADICIONAL



B2C

ECOSISTEMA DE ATAPIA



BUSINESS MODEL

B2B



Licencia SaaS

Con una estrategia basada en una red comercial, eventos y partnerships

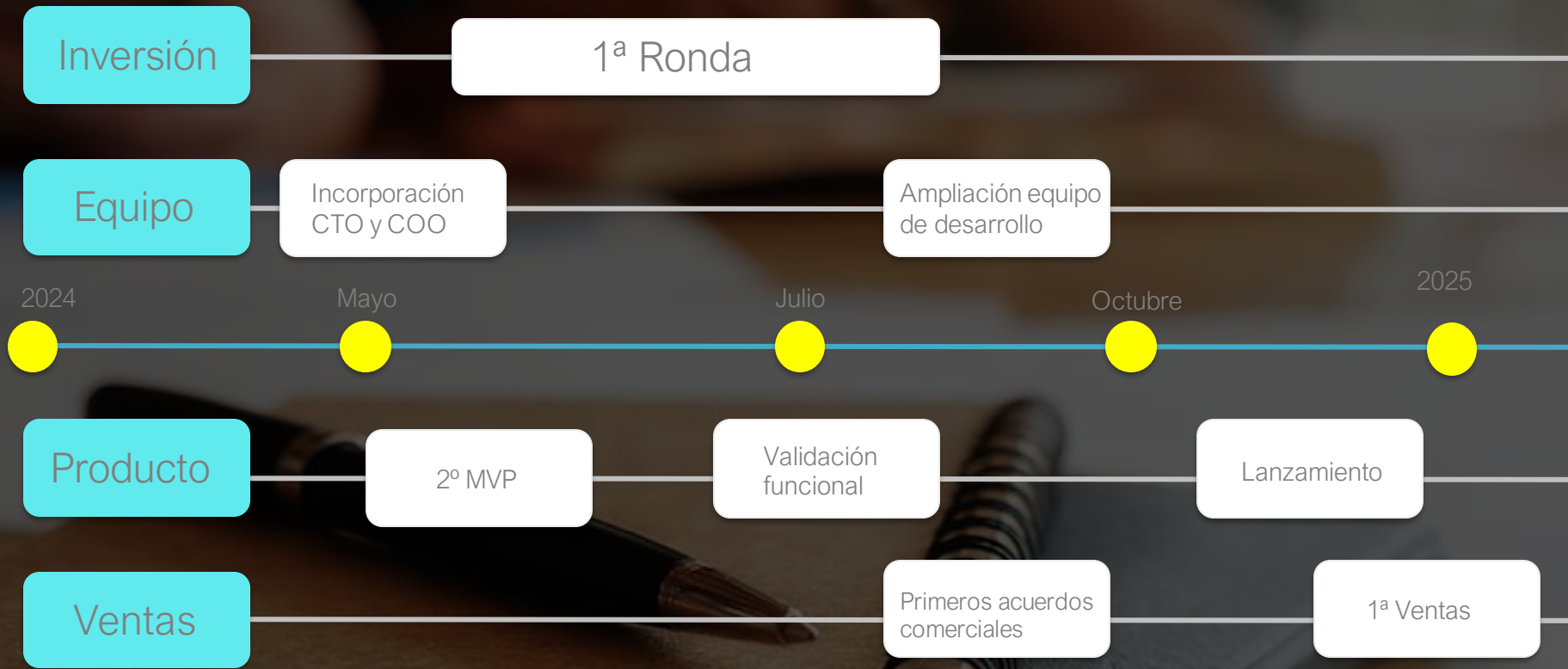
B2C



Suscripción

Con una estrategia Go to Market centrada en campañas de comunicación y MK en RRSS

ROAD MAP



EQUIPO DIRECTIVO



Pablo Sánchez
CTO y consultor IT



Enrique Feroso
COO



Leonor López
Desarrollo de negocio



Jorge Urbano García
CEO



Objetivo
200k

Para los próximos
18 meses



Desarrollo de
negocio y ventas

30%



Desarrollo de
producto y app

60%



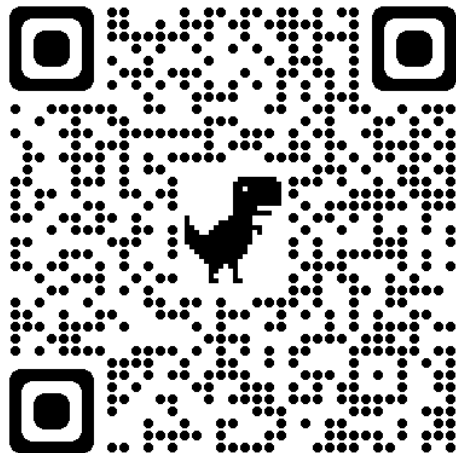
Validación clínica

10%

GRACIAS



¿HABLAMOS?



info@atapia.es



659446389



atapia.es